



## **СПЕЦИАЛИСТ ПРОДАЖБИ, с перспектива за директор на клон за нашия търговски склад в гр. Казанлък**

„ТДИ“ ЕООД е дружество с повече от 10 години присъствие в България, което непрекъснато разраства своя пазарен дял. Като филиал на френско предприятие с 37-годишна история, нашата фирма има изградена репутация в областта на продажбите и доставките на промишлени крепежни елементи.

Ние сме представители на известни европейски марки и сме известни сред нашите клиенти с високото качество на продуктите и услугите, които предоставяме.

Във връзка с разрастването на дружеството и инвестиционните планове за 2017 година, търсим търговец с познания в управлението на складови наличности и отношенията с клиентите.

От вас се очаква да поемете всички дейности с наличните клиенти, като ще бъдете натоварени и с проучване и развитие в поверената ви територия на клиентела от промишлени предприятия, с помощ от френското ръководство. Трябва да се срещате със снабдителите на промишлени предприятия, ръководители на инженерни бюра и предприятия за производство и поддръжка. От вас ще се изисква да изградите добри партньорски отношения с клиенти в различни области.

Според пазарното търсене, трябва да разработите подходяща складова гама от висококачествени изделия на реномирани производители.

Също така, ще ви бъде поверена инвентаризацията с помощта на новата ни информационна система, която трябва да внедрите и използвате съвместно с действащите екипи.

Техническото образование е предимство, но не е задължително, тъй като ще се занимавате предимно с разработване на пазара и трябва да имате готовност да приемате предизвикателства. Успешен опит в областта на промишлените доставки или в областта на крепежните елементи ще бъде полезен. Отворен, стриктен, организиран, решителен и отдаден на работата си, избраният кандидат ще разполага с голяма независимост в краткосрочен план.

Вашата воля за победа, вашата възискателност и отговорност, и способността за работа в екип са качествата, които ви определят. Трябва да овладеете информационната система за управление на дейността и отношенията с клиентите и да владеете приложенията MS Office.

Предлаганите условия (твърда заплата и премии за постижения над 1600 лева месечно) дават предимство на кандидатите, мотивирани да успеят.

Предлагаме обучение във Франция, за запознаване с предлаганите изделия и използваните търговски техники (задължително владеене на двата езика).

### **Допълнителна информация**

Вид длъжност: на пълен работен ден, постоянен трудов договор

Заплата: 1600 лв. Neto + премии

За изпълнение на задълженията се предоставят служебен автомобил, телефон и компютър

Изискване за трудов стаж: най-малко 3-5 години

Ниво на длъжността: Опитен, възможност за ръководна длъжност за ценни кандидати

Образование: Висше

Езици: Отлично владеене на френски език (интервюто ще се проведе на френски език).

Интервю: 27 и 28 април 2017 г. в „Гранд хотел“ Пловдив (бивш „Новотел“)

За контакти: Eric Ternisien, Президент; тел.: 0033 6 30 77 55 07; е-поща: eternisien@tdi.fr